



NSE, ein Schweizer Unternehmen im Energiesektor

Unser Kerngeschäft ist die Überwachung und der Schutz von Mittel- und Hochspannungsanlagen. Unsere Ingenieure entwickeln, planen und realisieren Anlagen im In- und Ausland. Von der Dienstleistung bis zum ausgereiften Produkt bieten wir dem Kunden umfassende Leistungen auf höchstem technischem Niveau. Kontinuierliche Forschung und Entwicklung erlauben uns die Produktion von international wettbewerbsfähigen High-Tech Systemen.

Für unsere Verkaufsabteilung suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Verkaufsberater in der Energietechnik

Elektroingenieur FH

Ihre Hauptaufgaben

- Sie verhandeln selbständig mit den Kunden und bringen Geschäfte positiv zum Abschluss
- Sie identifizieren neue Projekte und erarbeiten qualitativ hoch stehende Spezifikationen/Offerten für unsere Kunden
- Sie begleiten Projekte, koordinieren Termine und kontrollieren Kosten
- Sie betreuen unsere Stammkundschaft und beraten diese bei neuen Projekten unter Mithilfe unseres Ingenieurteams
- Sie sind innovativ und erkennen Marktlücken der Zukunft
- Sie übernehmen ein bestehendes Kundenportfolio und bauen dieses kontinuierlich aus (CH und AT)

Ihr Profil

- Sie sind eine seriöse Persönlichkeit mit Erfahrung im Verkauf und weisen eine kontinuierliche Weiterbildung auf
- Sie bringen Erfahrung im Elektroenergiebereich, vorzugsweise mit Schwerpunkt Schutz- und Leittechnik mit
- Sie haben Freude am Erstellen von sprachlich und formalistisch hochwertigen Offerten
- Sie sind eine optimistische und offene Persönlichkeit mit dem Flair, eifrig und mit viel Begeisterung das Ziel beharrlich zu verfolgen
- Sie verfügen über analytische und strategische Kenntnisse in Ihrem Fachgebiet
- Sie kommunizieren erfolgreich mit Kunden und Kollegen
- Sie sind aufgeschlossen für neue Ideen
- Fremdsprachenkenntnisse in Englisch und Französisch wären von Vorteil.
- Sie wollen unsere Produkte kennen lernen und können deren Nutzen und Vorteil gegenüber dem Kunden verkaufen
- Sie sind Schweizer Bürger

Perspektiven

Es erwartet Sie eine interessante, sehr selbständige Aufgabe in einem dynamischen, international erfolgreichen Unternehmen. Sie können sich auf ein professionelles Umfeld abstützen. Ihre positive Art sichert den Umsatz und ermöglicht Ihnen eine umsatzabhängige Erfolgsquote.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.

Herr Werner Zlauwinen, Tel. 056 618 77 99, e-mail: werner.zlauwinen@nse.ch erteilt Ihnen gerne nähere Auskünfte über diese Aufgabe. Ihre schriftliche Bewerbung richten Sie bitte an: Herrn Dipl. Ing. A. Aebersold, Bremgarterstrasse 54, 5610 Wohlen AG mit dem Stichwort: "Bewerbung Verkaufsberater".