



Die NSE AG ein unabhängiges, schweizerisches Unternehmen im Bereich der Mittelspannungstechnik

Wir haben den Anspruch, mit unserer Technik höchste Verfügbarkeit der Energienetze sicherzustellen. Die NSE AG ermöglicht seinen Kunden in der Energieversorgung und Industrie mit nachhaltigen Produkten ihre Leistung umweltverträglich zu verbessern.

Unser Kerngeschäft ist die Überwachung und der Schutz von Mittel- und Hochspannungsanlagen und die Erneuerung von Mittelspannungsanlagen. Unsere Ingenieure entwickeln, planen und realisieren Anlagen im In- und Ausland. Kontinuierliche Forschung und Entwicklung erlauben uns die Produktion von international wettbewerbsfähigen High-Tech Systemen.

Den ausgezeichneten Ruf der NSE AG und die grosse Erfahrung im Bereich Engineering verdanken wir unseren Mitarbeitern und deren Fähigkeiten, die wir ausserordentlich schätzen. Zusätzlich arbeiten wir mit starken Partnern im Bereich Mittelspannungsanlagen und Stationsautomatisierung zusammen.

Im Rahmen eines Ausbaus unserer Aktivitäten und der Erweiterung der Verkaufsregionen suchen wir nach Vereinbarung eine

Verkaufspersönlichkeit *Anlagen und Schutztechnik Mittelspannung*

Sie ...

- verhandeln selbständig mit den Kunden und bringen Geschäfte zum Abschluss
- identifizieren neue Projekte und erarbeiten Spezifikationen und Offerten für unsere Kunden
- begleiten Projekte, koordinieren Termine und überwachen die Kosten
- übernehmen ein bestehendes Kundenportfolio (CH) und bauen dieses kontinuierlich aus
- erschliessen neue Verkaufsregionen
- stellen den budgetierten Bestellungseingang sicher und sind aktiv beteiligt an der Budgeterstellung
- verfügen über gute Kenntnisse auf dem Gebiet der Verteilnetze (Mittelspannungs- und Schutzprodukte, Leittechnik)
- haben einen Abschluss als Elektroingenieur FH oder Techniker HF Energietechnik
- verhandeln geschickt, gehen auf die Kunden ein und sind erfolgreich mit Ihrer gewinnenden Art
- können Produkte und Konzepte sowie deren Nutzen dem Kunden vermitteln und sind aufgeschlossen für neue Ideen
- verfügen über ein verhandlungssicheres Deutsch, von Vorteil Fremdsprachenkenntnisse in Französisch
- zählen Teamfähigkeit und resultatorientiertes Arbeiten zu Ihren Stärken

Wir ...

- bieten ein interessantes, anspruchsvolles und abwechslungsreiches Tätigkeitsumfeld in einem international agierenden Unternehmen
- sind ein junges professionelles Team
- geben die Möglichkeit zur aktiven Mitgestaltung
- offerieren interne und externe Weiterbildungen
- bieten eine leistungsgerechte Bezahlung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.

Herr Rolf Erdmann, Tel. 056 618 77 99, email: rolf.erdmann@nse.ch erteilt Ihnen gerne nähere Auskünfte über diese Aufgabe.

Ihre aussagekräftige Bewerbung richten Sie bitte an: Herrn Rolf Erdmann, Bremgarterstrasse 54, 5610 Wohlen AG mit dem Stichwort: "Bewerbung Verkaufingenieur MS".